



PERSBERICHT

Rob Wolfs start bedrijf RWretail

Rob Wolfs, voorheen onder andere Verkoopmanager van ruim 90 toonaangevende retailwinkels door heel Nederland en België, richt RWretail op. RWretail is het praktijkgedreven bureau als het gaat om retail uitdagingen vanaf de winkelvloer tot aan het strategisch management. Dit bureau richt zich voornamelijk op winkel organisaties, franchise ondernemers, zelfstandigen, die al wat langer bezig zijn en startende ondernemers.

Waarom RWRetail?

Rob Wolfs, Oprichter RWretail: "Door mijn intensieve contacten met retailers en ondernemers heb ik geconstateerd dat er vele operationele en strategische vragen onbeantwoord blijven. Door de dagelijkse drukte, interne focus en een continu veranderende marktsituatie blijven deze vraagstukken vaak onderbelicht. Dat is natuurlijk zonde en gaat uiteindelijk ten koste van het rendement van de onderneming. Daar zie ik een duidelijke behoefte die ik met RWretail opvul. De praktijkervaring in retail en de vertaling van vraagstukken naar concrete, laagdrempelige en resultaatgedreven aanbevelingen maakt RWretail onderscheidend in de markt. Het is dan ook de missie van RWretail om de ondernemer vernieuwende en concrete oplossingen te bieden om meer klanten en omzet te genereren. Daar doen wij het tenslotte voor."

Over RWretail

RWretail is het bureau voor projectmanagement en retail vraagstukken als: Hoe kan ik mijn bezoekersaantallen, conversies en gemiddelde aankopen verhogen? Hoe kan ik mijn marge verbeteren? Hoe kan ik slimmer omgaan met mijn exploitatie kosten? Hoe haal ik het maximale uit mijn personeel? Hoe verhoog ik de aantrekkingskracht van mijn winkel(s)? De kansen die boven tafel komen worden omgezet in mogelijkheden om zo snel mogelijk een hoger rendement te realiseren. Gedreven door de praktijk, laagdrempelig en inspirerend zijn de fundamenteen waarop RWretail is gebouwd. Hierin onderscheidt RWretail zich van andere bureaus. Meten is weten, maar het retail gevoel en de echte praktijkervaring maken het onderscheid. RWretail heeft daarvoor ook nauwe samenwerkingsverbanden opgezet met een netwerk van praktijk specialisten op het gebied van human resources, marktonderzoek, communicatie, overnames en andere disciplines.

Over Rob Wolfs

Rob Wolfs (40 jaar) heeft ruim 15 jaar ervaring op het gebied van operationeel management, strategie en winkelvastgoed opgedaan bij diverse landelijke retail (franchise) ketens waaronder Postkantoren, Postkantoorwinkel, Bruna, De Boekelier, Scapino, Van Dalen, dr. Adams, Bitter, Timberland en Nike. Zo is deze Utrechtse ondernemer onder andere werkzaam geweest als Rayonmanager van Scapino, Acquisiteur van franchiseketen Bruna en Verkoopmanager en eindverantwoordelijk voor de verkoopafdeling van Ardenberg.

EINDE BERICHT

Noot voor de redactie:

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met Rob Wolfs, Oprichter RWretail. Dit kan telefonisch via 06-57399305 of door het sturen van een email naar rob.wolfs@rwretail.nl. Meer informatie treft u aan op de site www.RWretail.nl. Bijgaande foto van Rob Wolfs is vrij van rechten te gebruiken bij dit bericht.

Datum: 18 september 2009